Interwega

Geduld muss man haben

Oder den richtigen Partner
im Forderungsmanagement

Geduld ist,
wenn man nur langsam wütend wird.

Aus Japan

Unsere Lösungen für mehr Gelassenheit

Wie auch immer man den Begriff Geduld definiert, jeder von uns kennt dieses Gefühl, wenn eine Sache länger dauert als erhofft und man plötzlich schlechte Laune bekommt.

Was die Sicherung der Liquidität Ihres Unternehmens anbelangt, ist es unser Anspruch, Ihnen bzw. Ihrem Team dieses Gefühl zu ersparen und mehr Gelassenheit zu ermöglichen.

Wie wir das erreichen?
Indem wir kein klassisches Inkasso und keine Lösungen von der Stange bieten, sondern ein individuelles, hocheffizientes und in Ihrer Branche vielfach bewährtes Forderungsmanagement.

In der Branchenexpertise
liegt die Kraft.

Jens Hinzmann, INTERWEGA

Das Prinzip INTERWEGA

Unser tausendfach bewährtes Erfolgsmodell bedeutet: mit Erfahrung, Effizienz und Fokus überdurchschnittliche Realisierungsquoten zu erzielen.

Dafür unterstützen wir Sie individuell mit modernsten Forderungsmanagment-Modulen und Serviceleistungen, die Ihren Cashflow und Ihren Ertrag sicherstellen.

Und zwar stets aktuell angepasst an die sich ständig ändernden wirtschaftlichen und rechtlichen Rahmenbedingungen im In- und Ausland.

1. *Intelligentes* **Debitorenmanagement**
2. *Wertschätzende* **Vorgehensweise**
3. *Individuelle Leistungen* **von A bis Z**
4. *Branchenspezifisches* **Know-how auf höchstem Niveau**

Gegründet
1986

als Tochterunternehmen einer renommierten hanseatischen Handelsgesellschaft.

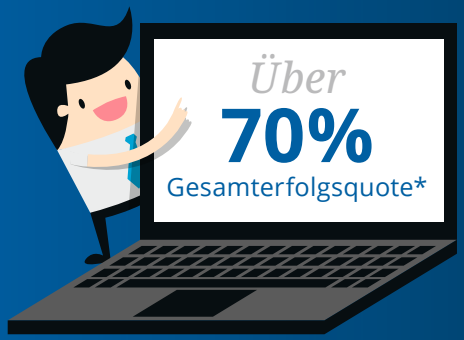
Unsere
Leistungen

Debitoren-service

Forderungs-management

Kredit-management

Transport & Logistik



über alle B2B-Forderungen

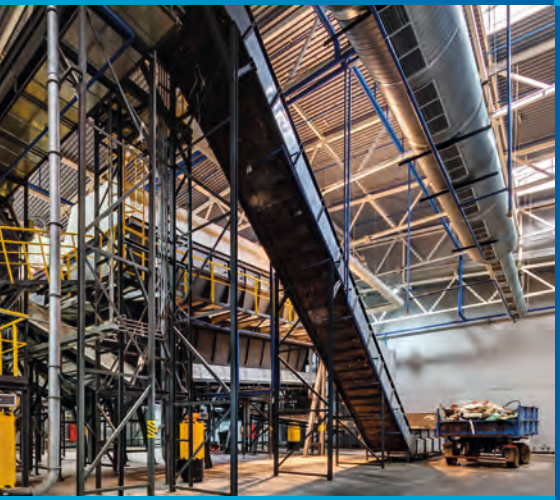
Umfangreicher
Erfahrungsschatz
aus über **300.000**
Aufträgen von rund
2.500 Kunden

Eigene
Akademie + Seminare

Großhandel

Das
Ergebnis

- Höhere Realisierungsquoten
- Beschleunigter Liquiditätsfluss



Entsorgungswirtschaft

Individuell mit Mehrwert:
unsere Beratung und Planung

Ihren „kaufmännischen Wertschöpfungsprozess“
bestmöglich zu optimieren, ist unser Anspruch.
Unser ganzheitliches Beratungskonzept liefert dafür die Basis.

Unser „Wie wir denken“-Angebot:

Eine kostenlose Analyse Ihres Optimierungspotenzials mit einer Konzepterstellung

Wie viel Optimierungspotenzial steckt in Ihrem Forderungsmanagement? Wir finden es für Sie heraus.

Auf Wunsch erstellen wir Ihnen ein individuelles Konzept für Ihr Forderungsmanagement. Wir analysieren dafür Ihre derzeitigen Prozesse und stellen sie Best Practices und Industrie-Benchmarks gegenüber. Ebenso quantifizieren wir auch die zu erwartenden Resultate und geben Ihnen konkrete Handlungsempfehlungen.

Als Startschuss für die Konzepterstellung würden wir ein persönliches Gespräch mit Ihnen führen. Ein kleines zeitliches Investment Ihrerseits, das sich mit Sicherheit für Ihr Unternehmen lohnt.

Limitiertes Angebot!

Unser „Wie wir arbeiten“-Angebot:

Schnell Kapazitäten sichern!

Eine Bearbeitung der ersten 10 Aufträge im Inland zum Vorzugspreis

Sie wollen wissen, wie wir arbeiten und was wir können? Fordern Sie uns für ein konkretes Testprojekt heraus.

Sie werden sehen: Unsere hohen Erfolgsquoten kommen nicht von ungefähr. Sie haben viel mit langjähriger Erfahrung, Branchenexpertise, eingespielten Prozessen, Herzblut und Geduld zu tun.

Machen Sie sich selbst ein Bild: Übertragen Sie uns ein Auftragspaket von Inlandsforderungen und wir krempeln fleißig die Ärmel für Sie hoch. Und zwar zum Vorzugspreis. Und ganz ohne Risiko für Sie!

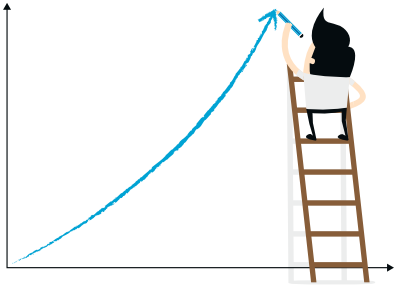
Rufen Sie uns an oder schreiben Sie uns:

040 819008-0

rueckruf@interwega.de

Ihre Vorteile

- Überdurchschnittlich hohe Erfolgsquoten im außergerichtlichen Verfahren
- Über 30 Jahre Erfahrung
- Festlegung branchenorientierter Workflows innerhalb der Auftragsbearbeitung
- Individuelle Analyse und betriebswirtschaftliche Beurteilung jedes Auftrages
- Hohe Transparenz durch jederzeitigen Zugriff auf einen geschützten Online-Zugang
- Berücksichtigung der Auftragshistorie



Über
70%
Gesamterfolgs-
quote*

Ihre Ansprechpartner

Jens Hinzmann
Geschäftsführer

Karsten Knobbe
Prokurist
Key Account Management; Leitung Marketing

Interwega

INTERWEGA international
Gesellschaft für Debitoren-
management m.b.H.

Friesenweg 24
D-22763 Hamburg

T: 040 819008-0
F: 040 819008-610
E: info@interwega.de

www.interwega.de

*(per 30.09.2020)