

Als Tochterunternehmen eines renommierten hanseatischen Handelshauses beschäftigen wir uns seit 1986 mit dem Kredit-, Forderungs- und Debitorenmanagement für den Bereich Business-to-Business. In unserem vollständigen Unternehmensportrait unter www.interwega.de/unternehmen/ freuen wir uns Ihnen die Leistungsfähigkeit unseres Wirkens und die Säulen unserer Unternehmensphilosophie vorstellen zu können.

Wir suchen zum weiteren Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten zum nächstmöglichen Eintrittstermin, spätestens zum 01. Dezember 2019, einen

Junior Sales Manager B2B (m/w/d) **Vertriebsmitarbeiter im Außendienst**

Ihr Verantwortungsbereich

- Ihr tägliches Geschäft ist dominiert von der systematischen Akquisition von Neu- und Outsourcing-Kunden
- Ihr Aufgabengebiet liegt in der Marktanalyse und Marktselektion von Kundenanforderungen sowie der Gestaltung bedarfsgerechter Angebote
- Sie entwickeln neue Ideen und Strategien, den Vertrieb in Ihrem Gebiet weiter auf- und auszubauen
- Sie realisieren die vereinbarten Vertriebsziele und sind aktiv in der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsprojekten tätig

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung und/oder Studium
- Erste Berufserfahrungen im Vertrieb, ggf. im Inkassogeschäft, sind wünschenswert
- Bundesweite Mobilität mit Schwerpunkt im Großraum Norddeutschland
- Sehr gutes Präsentations-, Verhandlungs- und Kommunikationsgeschick und verhandlungssichere Deutschkenntnisse
- Ihr Handeln ist zielorientiert und gleichsam besitzen Sie die Fähigkeit, positive Geschäftsbeziehungen aufzubauen

Wir legen großen Wert auf Seriosität und persönliche Zuverlässigkeit. Es erwartet Sie - neben einer umfangreichen und individuellen Einarbeitung - eine abwechslungsreiche, verantwortungsvolle und spannende Tätigkeit in einem dynamischen und wachstumsorientierten Unternehmen. Die INTERWEGA ist ein Unternehmen mit einem angenehmen Betriebsklima, flachen Hierarchien und bietet die Möglichkeit, selbständige Entscheidungen treffen zu können. Ein attraktives Gehalt plus leistungsbezogene Erfolgsprovision und ein Firmenwagen, den Sie selbstverständlich auch privat nutzen können, entsprechen dem Anspruch der Position.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit frühestem Eintrittstermin - per E-Mail oder Post.

INTERWEGA international **Gesellschaft für Debitorenmanagement m.b.H.**

Herrn Jens Hinzmann
Geschäftsführung
Friesenweg 4 - Haus 14
22763 Hamburg
Tel.: +49 40 819008-0
E-Mail: jhinzmann@interwega.de
www.interwega.de